

## Planeando Inventario

### Beneficios de tener los departamentos llenos

Entrega inmediata de productos en las clases del cuidado de la piel y faciales (gastas menos dinero en gasolina)

Tiempo extra con la familia o tiempo extra solo para ti

Maravilloso servicio al cliente que mantiene a tus clientes siempre reordenándote

Anticipando las necesidades de clientes nuevos y clásico al tener todos los productos apropiados disponibles

Departamento del Cuidado de la Piel	Departamento del Color	Departamento del Cuidado de la Piel
	ABIERTO	ABIERTO
	Tienda con \$4,200	
	TODOS los Departamentos Abiertos y con Inventario Completo	
Departamento del Suplementos		Departamento del Cuidado de la Piel
	ABIERTO	ABIERTO
		Departamento del Cuidado de la Piel
		Departamento del Cuidado de la Piel

## Departamentos de la Tienda

*Cuando los departamentos están llenos pueden server a 36 clientes*

Nivel del Inventario	Departamento Cuidado de la Piel	Departamento Suplementos	Departamento del Color	Departamento especial opciones	Departamento Fragancias	Departamento Cuidado del Cuerpo	Departamento de Hombreres	Departamento Edición Limitada
\$4,200	Departamento lleno	Departamento lleno	Departamento lleno	4 especialidades Departamento de opciones	ABIERTO	ABIERTO	ABIERTO	ABIERTO
\$3,600	Departamento lleno	Departamento lleno	Departamento lleno	3 especialidades Departamento de opciones	ABIERTO	ABIERTO	ABIERTO	CERRADO
\$3,000	Departamento lleno	Departamento lleno	Departamento lleno	2 especialidades Departamento de opciones	ABIERTO	ABIERTO	CERRADO	CERRADO
\$2,400	Departamento lleno	Departamento lleno	Departamento lleno	1 especialidades Departamento de opciones	ABIERTO	CERRADO	CERRADO	CERRADO
\$1,800	Departamento lleno	Departamento lleno	Solo muestras	0 especialidades Departamento de opciones	CERRADO	CERRADO	CERRADO	CERRADO

# Oportunidad Invertir

Al por Mayor *tu costo	D E S C U E N T O	PRODUCTOS GRATIS a este nivel: Bonos por ordenes + Color 101 \$111 en Bonos	<i>Valor total Menudeo</i>  *total estimado de Inversión	Pago Mensual  <b>Estimado</b>	Ejemplo de productos por vender para hacer el pago mensual del préstamo
Por mayor \$4,200 Menudeo \$8,400  CONSULTORA ESTRELLA PERLA	50 %	Bono por orden \$600 + Color 101  TOTAL GRATIS \$711	Valor total Menudeo <b>\$9,411</b> *total estimado de Inversión \$5,100	\$130 por 48 meses	1 juego Milagroso y 1 Juego de manos de seda
Por mayor \$3,600 Menudeo \$7,200  CONSULTORA ESTRELLA ESMERALDA	50 %	Bono por orden \$600 + Color 101  TOTAL GRATIS \$711	Valor total Menudeo <b>\$7,911</b> *total estimado de Inversión \$4,400	\$112 por 48 meses	1 juego Milagroso y 1 rimel
Por mayor \$3000 Menudeo \$6,000  CONSULTORA ESTRELLA DIAMANTE	50 %	Bono por orden \$500 + Color 101  TOTAL GRATIS \$611	Valor total Menudeo <b>\$6,611</b> *total estimado de Inversión \$3,700	\$117 por 36 meses	1 juego Milagroso y 1 labial
Por mayor \$2,400 Menudeo \$4,800  CONSULTORA ESTRELLA RUBI	50 %	Bono por orden \$400 + Color 101  TOTAL GRATIS \$511	Valor total Menudeo <b>\$5,311</b> *total estimado de Inversión \$3,000	\$97 por 36 meses	1 juego Milagroso
Por mayor \$1,800 Menudeo \$3,600  CONSULTORA ESTRELLA ZAFIRO	50 %	Bono por orden \$300 + Color 101  TOTAL GRATIS \$411	Valor total Menudeo <b>\$4,011</b> *total estimado de Inversión \$2,300	\$107 por 24 meses	1 juego Milagroso y esponjas

\*las cuotas de pago de tu institución financiera pueden variar

\*los prestamos deben ser seguros en tu Entidad Financiera

# LA PUERTA A TU DESTINO

## Citas de Faciales Con 1 - 3 personas asistiendo

**Clientes:** (En una cita de facial con 1 - 3 personas)

3 citas x 2 clientes nuevos = 6 clientes nuevos por semana  
6 clientes nuevo por semana = 24 clientes nuevos al mes  
24 clientes nuevos por mes = 288 clientes nuevos al año

### **Dinero**

\$200 es considerado como un promedio bajo de un facial  
3 faciales a la semana x \$200 = \$600 en ventas a la semana  
\$600 a la semana = \$2,400 al mes = \$1,200 en ganancias  
\$14,400 ganancias por ventas al año

### **Re Ordenes**

Cada cliente te re ordenara un promedio de de \$30 cada 3 meses  
\$120 por cliente en reordenes anuales  
288 clientes x \$120 = \$34,560 = \$17,280 ganancias anuales

### **Construcción de Equipos**

288 clientes nuevos al año  
Comparte la oportunidad de Mary Kay con la mitad de tus  
clientes nuevos = 144 entrevistas  
Promedio de construcción de equipo = 1 de 5 se convierte en  
parte de tu equipo = 28 miembros nuevos

### **Haciendo Cuentas**

288 Clientes nuevos por Año  
\$14,400 en ganancias anuales por Clases del Cuidado de la piel  
\$17,280 en ganancias por reordenes

El total de las ganancias anuales es **\$13680!**

¡28 miembros nuevos al año!

(comisiones adicionales disponibles)

## Citas de Faciales Con 1 - 3 personas asistiendo

**Clientes:** (En una cita de Clase del Cuidado de la piel con 4 -  
6 personas)

3 clases x 3 clientes nuevos = 9 clientes nuevos por semana  
9 clientes nuevo por semana = 36 clientes nuevos al mes  
36 clientes nuevos por mes = 432 clientes nuevos al año

### **Dinero**

\$300 es considerado como un promedio bajo de un facial  
3 faciales a la semana x \$300 = \$900 en ventas a la semana  
\$900 a la semana = \$3,600 al mes = \$1,800 en ganancias  
\$21,600 ganancias por ventas al año

### **Re Ordenes**

Cada cliente te re ordenara un promedio de de \$30 cada 3 meses  
\$120 por cliente en reordenes anuales  
432 clientes x \$120 = \$51,840 = \$25,920 ganancias anuales

### **Construcción de Equipos**

432 clientes nuevos al año  
Comparte la oportunidad de Mary Kay con la mitad de tus  
clientes nuevos = 216 entrevistas  
Promedio de construcción de equipo = 1 de 5 se convierte en  
parte de tu equipo = 43 miembros nuevos

### **Haciendo Cuentas**

432 Clientes nuevos por Año  
\$21,600 en ganancias anuales por Clases del Cuidado de la piel  
\$25,920 en ganancias por reordenes

El total de las ganancias anuales es **\$47,520!**

¡43 miembros nuevos al año!

(comisiones adicionales disponibles)